

Stichwortsuche

PLZ oder Ort

Zur Regional-Suche

Gewerbesuche / Kategorien

- Städteverzeichnis
- Dienstleistung Service
- Dienstleistung Handwerk
- Industrie / Produktion
- Einzelhandel
- Grosshandel Gewerbedarf
- Automobil & Verkehr
- Büroausstattung Bürotechnik
- Dienstleistung Finanzen
- Gesundheit, Pflege, Pharmazie
- Firmen Schweiz
- Firmen Österreich
- Informationszentrum
- Zentralfachverbände
- Landesvereinigungen
- Industriefachverbände
- Politik - Behörden - Länder
- Online-Rechner
- Büro- Kommunikationsdienste
- Büro - Bringdienste
- Konjunkturberichte
- Beratung- Recht- u. Steuerhilfen
- Existenzgründungsberatung
- Finanzen - Kapital - Börse
- Fachpublikationen
- Vorlagen - Verträge - Marktstudien
- Business to Business**
- Ausschreibungsplattformen
- B2B - Kooperationen
- B2B - Auktionshaeuser
- GmbH oder Limited
- Inserenten-Werbepaket

Standort deutscher Unternehmen durch Synergien und Export sichern

Dornbirn (pressrelations) -

Die Bodenseeregion ist ein attraktiver, leistungsstarker Wirtschaftsstandort. Hohe technologische Kompetenz und Innovationskraft zeichnet diese Region aus. Um dieses Potenzial entsprechend erfolgreich nutzen zu können, ist es notwendig, grenzüberschreitend zu agieren. Wollen die mittelständischen Unternehmen ihre lokalen Standorte absichern, müssen sie den Schritt ins Ausland wagen, d.h. nicht nur innerhalb des Dreiländereckes, sondern auch darüber hinaus.

Dass ein solcher Schritt nicht immer einfach ist, weiß Frau Rimmle-Konzelmann, CEO von kPLANING PROJECTS aus Meersburg zu berichten. Seit mehr als zehn Jahren begleitet sie mit ihrem internationalen Management erfolgreich kleine und mittlere Betriebe auf dem Weg in die Internationalisierung. Für deutsche, schweizerische und österreichische Unternehmen sucht und findet sie Marktchancen rund um den Globus. In den prosperierenden Märkten gibt es zuhauf erfolgversprechende Nischen. Man muss sie nur zu nutzen wissen. Dazu ist es notwendig, die kulturellen und wirtschaftlichen Gepflogenheiten der jeweiligen Märkte zu kennen. Das ist auch eine der besonderen Stärken von kPLANING PROJECTS.

Für die mittelständischen Unternehmen genügt es nicht, nur einen Partner zu haben, der sie auf den Märkten - wie Dubai, den Vereinigten Arabische Emiraten, Indien oder Vietnam begleitet. Dazu müssen zuerst Hausaufgaben gemacht werden. „Viele Unternehmen haben versucht, im Alleingang auf ausländischen Märkten Fuß zu fassen und sind kläglich gescheitert“, kann Ursula Rimmle-Konzelmann aus ihren Erfahrungen berichten. Es soll ja nicht bei einem einmaligen Auftritt bleiben, sondern ein nachhaltiger Erfolg eingefahren werden, darin sieht sie ihre Aufgabe.

„Wir verstehen uns als neutraler Partner der KMU's, der ganz individuell auf die Firmen eingeht und maßgeschneiderte Dienstleistungen anbietet“, gibt Unternehmensentwicklerin Ursula Rimmle-Konzelmann zu verstehen. Zusammen mit Ihren überregionalen Partnerbüros, u.a. mit dem im benachbarten Vorarlberg ansässigen Partnerbüro götze consulting aus Dornbirn (www.goetze-consulting.at), werden die Strukturen der jeweiligen Firmen hinterfragt und entsprechende Strategien erarbeitet. Oft erweisen sich solche neutralen Betrachtungen von außen als Segen für die Firmen. Versteckte Potenziale werden aufgedeckt, die durch Betriebsblindheit nicht mehr wahrgenommen werden. Speziell bei mittelständischen Unternehmen ist diese Gefahr, sich der eigenen Stärken zu wenig bewusst zu sein, sehr groß. Oft werden Wirkungen bekämpft statt die eigentlichen Ursachen zu lokalisieren und auszumerzen. Aus diesem Blickwinkel betrachtet, haben Investitionen in neue Märkte doppelte Wirkung. Durch die Auseinandersetzung mit neuen Anforderungen werden oft Denkweisen im eigenen Unternehmen zum Vorteil korrigiert.

Durch die verschiedenen hohen Fachkompetenzen der von kPLANING PROJECTS zu betreuenden Firmen, ergeben sich oft sinnvolle Ergänzungen. Diese Synergien gilt es zu nutzen und die kleineren und mittleren Betriebe zusammen zu führen. In verschiedenen Bereichen werden so Kosten eingespart, die wiederum für die Expansion ins Ausland genutzt werden können.

Mit kompetenten Partnern erhöhen sich die Chancen für KMU's, sich erfolgreich auf internationalem Terrain zu bewegen.
www.kplaning.de

GF Ursula Rimmle-Konzelmann
 Mail: konzelmann@kplaning.de

Pressesprecherin:
 Sieglinde Götze
 Mail: s.goetze@goetze-pr.at
 Tel: +43-5572-21592-1
www.goetze-pr.at zurück

Nachricht auf www.pressrelations.de

Firmenverkauf
 Hohe Erfolgsquote durch aktive Begleitung - große Erfahrung!
www.betriebsboerse.at

Firmenadressen kaufen?
 Mit Geschäftsführer-Vertriebsleiter Marketing-Sekretariat ab 288 €
www.CEBUS.net

Kragarmregale
 Regale für Handwerk und Handel günstig und sofort lieferbar!
www.Regale-fuer-Austria.at

Industrie- und Gewerbebau
 Wir konzipieren, bauen und betreuen Gebäude für Industrie- und Gewerbe
www.goldbeck.de

Newsticker

[RWE Innogy und Stadtwerke Troisdorf planen gemeinsames Biomasse-Heizkraftwerk](#)
 +++

Newsarchiv

[Impressum](#) [Kontakt](#) [AGB](#) [Gewerbedienst.info - Gewerbe-Information.com](#)

Standort deutscher Unternehmen durch Synergien und Export sichern