

DERIVATE

ERÖFFNEN SIE HEUTE  
IHR KONTO ONLINE ▶

Finder
Partner
Derivate Magazin
Newsletter
Mein Derivate

**!Universum**

- Aktien
- Branchen
- Indizes
- Rohstoffe
- Währungen
- Anleihen
- Baskets
- Fonds
- !Hedgefonds
- !ETF

**!Newsfinder**

Fulltext

 ▶

**!Suche**

ISIN, WKN, Name, Sym

 ▶

**!Newsletter**

Rohstoff Express

 E-Mail-Adresse

Anmelden

**!Werbung**

**!Premium Partner**

**!Werbung**

## Rendite

Community

Analyst

www.sharewise.com

**!created by**

+++ Neu !! World Markets CFD Newsletter jetzt kostenlos bestellen +++

**! Nachricht vom 13.11. - 12:46**

## DJ pressrelations.de/Standort deutscher Unternehmen durch Synergien und Export sichern

DJ pressrelations.de/Standort deutscher Unternehmen durch Synergien und Export sichern

Standort deutscher Unternehmen durch Synergien und Export sichern

Die Bodenseeregion ist ein attraktiver, leistungsstarker Wirtschaftsstandort. Hohe technologische Kompetenz und Innovationskraft zeichnet diese Region aus. Um dieses Potenzial entsprechend erfolgreich nutzen zu können, ist es notwendig, grenzüberschreitend zu agieren. Wollen die mittelständischen Unternehmen ihre lokalen Standorte absichern, müssen sie den Schritt ins Ausland wagen, d.h. nicht nur innerhalb des Dreiländereckes, sondern auch darüber hinaus.

Dass ein solcher Schritt nicht immer einfach ist, weiß Frau Rimmele-Konzelmann, CEO von kPLANING&PROJECTS aus Meersburg zu berichten. Seit mehr als zehn Jahren begleitet sie mit ihrem internationalen Management erfolgreich kleine und mittlere Betriebe auf dem Weg in die Internationalisierung. Für deutsche, schweizerische und österreichische Unternehmen sucht und findet sie Marktchancen rund um den Globus. In den prosperierenden Märkten gibt es zuhaua erfolgversprechende Nischen. Man muss sie nur zu nutzen wissen. Dazu ist es notwendig, die kulturellen und wirtschaftlichen Gepflogenheiten der jeweiligen Märkte zu kennen. Das ist auch eine der besonderen Stärken von kPLANING&PROJECTS.

Für die mittelständischen Unternehmen genügt es nicht, nur einen Partner zu haben, der sie auf den Märkten - wie Dubai, den Vereinigten Arabische Emiraten, Indien oder Vietnam begleitet. Dazu müssen zuerst Hausaufgaben gemacht werden. "Viele Unternehmen haben versucht, im Alleingang auf ausländischen Märkten Fuß zu fassen und sind kläglich gescheitert", kann Ursula Rimmele-Konzelmann aus ihren Erfahrungen berichten. Es soll ja nicht bei einem einmaligen Auftritt bleiben, sondern ein nachhaltiger Erfolg eingefahren werden, darin sieht sie ihre Aufgabe.

"Wir verstehen uns als neutraler Partner der KMU's, der ganz individuell auf die Firmen eingeht und maßgeschneiderte Dienstleistungen anbietet", gibt Unternehmensentwicklerin Ursula Rimmele-Konzelmann zu verstehen. Zusammen mit Ihren überregionalen Partnerbüros, u.a. mit dem im benachbarten Vorarlberg ansässigen Partnerbüro götze consulting aus Dornbirn (www.goetze-consulting.at), werden die Strukturen der jeweiligen Firmen hinterfragt und entsprechende Strategien erarbeitet. Oft erweisen sich solche neutralen Betrachtungen von außen als Segen für die Firmen. Versteckte Potenziale werden aufgedeckt, die durch Betriebsblindheit nicht mehr wahrgenommen werden. Speziell bei mittelständischen Unternehmen ist diese Gefahr, sich der eigenen Stärken zu wenig bewusst zu sein, sehr groß. Oft werden Wirkungen bekämpft statt die eigentlichen Ursachen zu lokalisieren und auszumerzen. Aus diesem Blickwinkel betrachtet, haben Investitionen in neue Märkte doppelte Wirkung. Durch die Auseinandersetzung mit neuen Anforderungen werden oft Denkweisen im eigenen Unternehmen zum Vorteil korrigiert.

Durch die verschiedenen hohen Fachkompetenzen der von kPLANING&PROJECTS zu betreuten Firmen, ergeben sich oft sinnvolle Ergänzungen. Diese Synergien gilt es zu nutzen und die kleineren und mittleren Betriebe zusammen zu führen. In verschiedenen Bereichen werden so Kosten eingespart, die wiederum für die Expansion ins Ausland genutzt werden können.

Mit kompetenten Partnern erhöhen sich die Chancen für KMU's, sich erfolgreich auf internationalem Terrain zu bewegen. [www.kplaning.de](http://www.kplaning.de)

GF Ursula Rimmele-Konzelmann

Mail: [konzelmann@kplaning.de](mailto:konzelmann@kplaning.de)

Pressesprecherin:

Sieglinde Götze  
Mail: [s.goetze@goetze-pr.at](mailto:s.goetze@goetze-pr.at)  
Tel: +43-5572-21592-1  
[www.goetze-pr.at](http://www.goetze-pr.at)

Diese Mitteilung wurde übermittelt von [pressrelations.de](http://pressrelations.de). Für den Inhalt ist ausschließlich der genannte Herausgeber der Mitteilung verantwortlich.

(END) Dow Jones Newswires

November 13, 2008 06:46 ET (11:46 GMT)

Futures | CFD | Forex

Viele Orderarten, z.B.  
Trailing Stop,  
Parent + Contingent,  
Bracket.

Über 100 Indikatoren,  
automatischer Handel,  
Programmier-Community.

Alarmer auch per  
SMS aufs Handy  
oder als E-Mail.

Demo



Quelle: Financial.de

◀ Vorige | Nächste ▶

**! Top Nachrichten**

08:34 Agora Direct: Wirtschafts- und Finanztermine vom 14.11.2008  
06:05 TAGESVORSCHAU: Termine am 14. November 2008  
06:05 WOCHENVORSCHAU: Termine bis zum 20. November 2008  
22:12 ROUNDUP: Sparkassen wollen Landesbanken neu ordnen - Drei Blöcke  
21:35 dpa-AFX Überblick: ANALYSTEN-EINSTUFUNGEN vom 13.11.2008  
17:26 Devisen: Eurokurs trotz schwacher deutscher Konjunkturdaten gestiegen  
17:35 TAGESVORSCHAU: Termine am 14. November 2008  
17:35 WOCHENVORSCHAU: Termine bis zum 20. November 2008  
16:32 DJ HUGIN NEWS/Loewe AG: HSBC initiates coverage with price target of EUR...  
16:32 DJ HUGIN NEWS/Loewe AG: HSBC nimmt Coverage mit Kursziel 11,70 Euro auf